

2017



VUOSIKERTOMUS
Mtech Digital Solutions Oy



Olemme luotettava ja toimintavarma kumppani ja ymmärrämme asiakkaamme toimintaa ja tarpeita.



111 ammattilaista (98 htv)



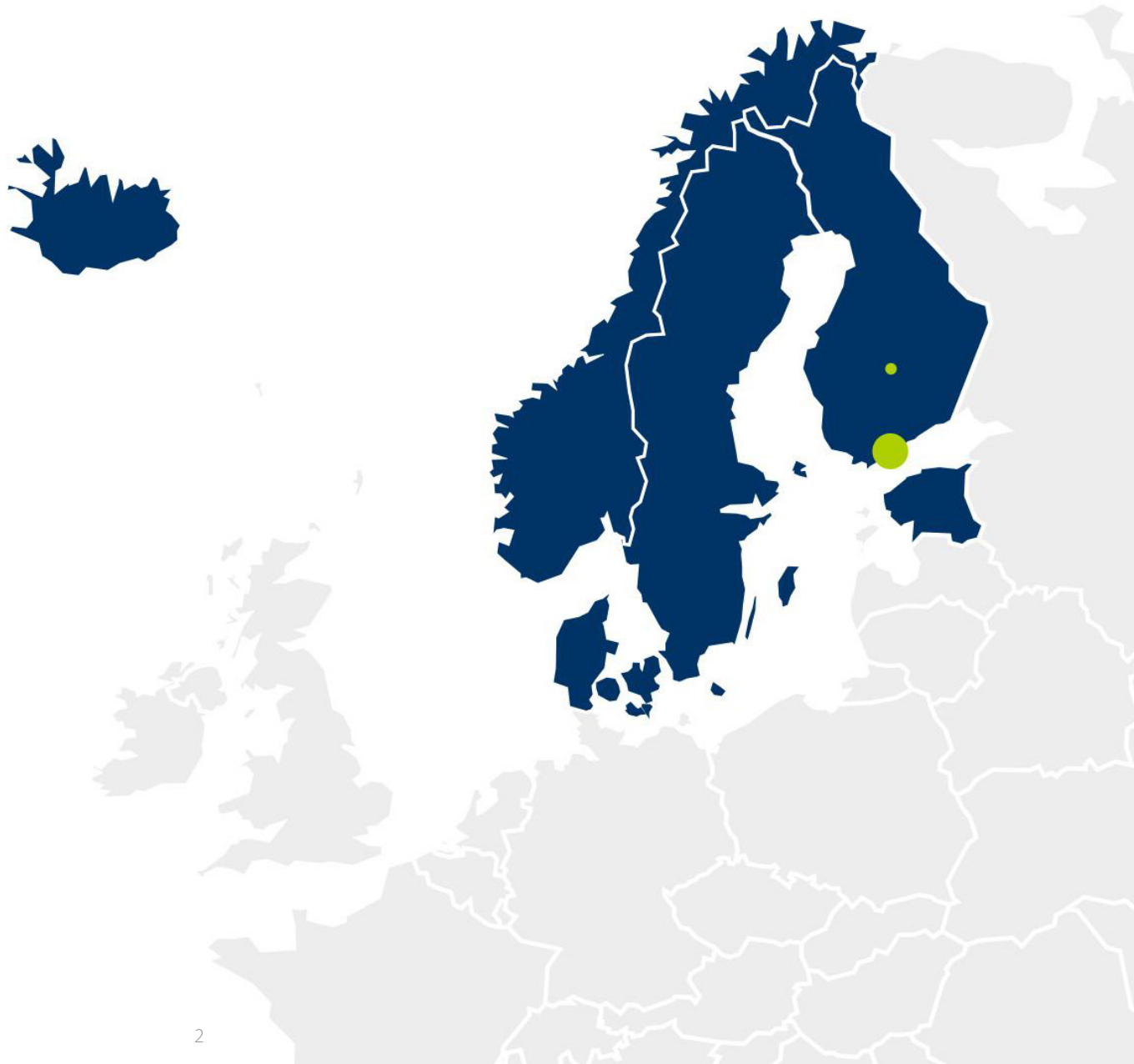
11,05 M€



0,07 M€

Yli 20 000 maatilayrittäjää
Yli 50 yritystä ja yhteisöä

Suomalaisten viljelijäorganisaatioiden omistama osakeyhtiö.



BIOTALOUS JA ICT-ALAN ASIAANTUNTEMUS KOHTAAVAT

Mtech Digital Solutions on biotalouteen erikoistunut digitaalisten ratkaisujen toimittaja. Toiminnassamme korostuu vahvasti pitkäaikainen kokemuksemme maatalousalan jalostus- ja neuvontaorganisaatioiden sekä maanviljelijöiden verkko-palvelujen ja ICT-ratkaisujen toimittajana.

Olemme asiakkaillemme pitkäaikainen kumppani, jonka tuottama lisäarvo syntyy uusista ratkaisuisista, ohjelmistoista ja palveluista alan eri toimijoiden tarpeisiin. Teknologia- ja liiketoimintasektorin osaamisen yhdistelmä mahdollistaa edelläkävijän roolin informaatioteknologian hyödyntämisessä koko biotalouden kilpailukyvyä vahvistamiseksi.

Palvelumme ovat elintarvikeketjussa tärkeässä roolissa. Tuotamme ketjun osapuolille alkutuotannon ja siihen kytkeytyvien yritysten, yhteisöjen ja julkis-

hallinnon tarpeisiin räätälöityjä tietojärjestelmiä, ohjelmistoja ja palveluja.

Asiakkaitamme ovat maatilayritykset, elintarvikeyritykset, neuvonta- ja jalostusjärjestöt sekä viranomaiset. Me olemme siellä missä biotalous ja digitekнологia yhdistyvät. Siitä hyötyvät jo esimerkiksi ProAgria, Faba, Valio, Atria, Eläinten Terveys ETT ry, Viking Genetics, Evira, Sagafurs, HKScan ja Honkajoki.

Taloustutkimuksen vuonna 2016 tekemän tutkimuksen mukaan yritysasiakkaamme pitävät Mtechiä hyvämaineisena, rehellisenä ja uskottavana yhteistyökumppanina, joka tuottaa korkealaatuisia palveluja edistämään suomalaisen biotalouden kilpailukykyä. Olemme luotettava ja toimintavarma kumppani ja ymmärrämme asiakkaamme toimintaa ja tarpeita.

HALLITUS JA TOIMITUSJOHTAJA

Yrityksen hallitus

Puheenjohtaja *Tiina Mitikka*, Iitti
Varapuheenjohtaja *Merja Keisala*, Alavus
Juha Kantoniemi, Ähtäri
Antti Latva-Rasku, Helsinki
Juha Nuutila, Helsinki
Vesa Nuolioja, Oulu
Frans Westerlund, Nurmijärvi
Johan Åberg, Parainen



Tiina Mitikka



Merja Keisala

Omistajat

- ProAgria Keskusten Liitto ry 500
 - Faba Osk 500
 - Maa- ja metsätaloustuottajain Keskusliitto MTK 100
- Osakkeita yhteensä 1 100

MTECH lyhyesti

- perustettu 1986
- työntekijöitä 111 vuoden 2017 lopussa (98 htv)
- liikevaihto 11,05 M€ vuonna 2017
- biotalousalan ICT-ratkaisujen edelläkävijä
- omistajina maatalouden neuvonta-, jalostus- ja etujärjestöt
- toimitilat Vantaan Jokiniemessä, Jyväskylässä ja Rovaniemellä
- Microsoft Gold Certified Partner
- Asiakastieto: Suomen Vahvimmat
- Kauppalehti: Menestyjäryitys

Yhtiön johto

- Toimitusjohtaja *FM Christian Jurvanen*
- Varatoimitusjohtaja *DI Jarkko Ilomäki*



Christian Jurvanen



Jarkko Ilomäki

TOIMIVAT ICT-RATKAISUT BIOTALOUTEEN

PALVELUT YRITYKSILLE



Digitaaliset palvelut
Tietojärjestelmät ja integraatiot
Mobiilipalvelut
Projektitoimitukset ja
avaimet käteen -ratkaisut
Laadunvarmistus ja testaus
It-infra / pilvipalvelut

OHJELMISTOT



Nautakarjatalouden ohjelmistot
Lammas - ja vuohitalouden ohjelmistot
Viljelyohjelmistot
Talousohjelmistot

REKISTERI- JA ASIAKASPALVELUT



Viranomaisten rekisteri- ja asiakaspalvelut
Maitotilaneuvonnan rekisteri- ja asiakaspalvelu
Maatalousohjelmistojen tuki-
ja neuvontapalvelut
Naudan- ja sianjalostuksen rekisteripalvelut



TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Yleiskatsaus

Vuosi 2017 oli yritykselle antoisa, mutta haastava, niin toimialan taloudellisen tilanteen kuin yrityksen oman kehityksen seurauksena. Toimialan taloudelliset vaikeudet heijastuivat toimintaan ja talouteen, mutta siitä huolimatta liikevaihto kasvoi hyvin kiitos aiempien vuosien panostuksista tuotteiden ja palveluiden kehittämiseen ja liiketoiminnan kansainvälistymiseen.

Liiketoiminnan kansainvälistymisen näkökulmasta vuosi 2017 oli läpimurto-vuosi. Asiakkuudet laajenivat seitsemään maahan ja kasvoivat liikevaihdon mitattuna yli 100%. Vuoden lopussa sovitun aiesopimuksen pohjalta solmittiin maaliskuussa 2018 laaja strateginen kumppanuus ruotsin suurimman neuvon-tajärjestön Växa Sverige kanssa. Osana sopimusta Mtech toimittaa Suomessa vuonna 2016 lanseeratun MinunMaatilani.fi - alustan ja ohjelmiston ruotsalais-ten nautakarjatilojen käyttöön.

Myös Suomen markkinalla tapahtui mielenkiintoisia asioita. Manner-Suomen kehittämisohjelmasta rahoituksen saanut ympäristövaikuttavuuslaskennan di-gitalisaatioon keskittyvä Biocode-projekti johti siihen, että syksyllä perustettiin uusi cleantech yritys Biocode Oy, jonka osakekannan Mtech omistaa yhdessä ProAgria Keskusten Liitto r.y:n kanssa. Vuoden loppupuolella käynnistyivät myös neuvottelut Kauhajokelaisen ohjelmistoyritys Neviso oy:n osakekannan ostami-sesta. Neuvotteluiden pohjalta allekirjoitettiin kauppasopimus vuonna 2018.



Todellinen ketteryys tarkoittaa toimintatapojen uudistamista aina ideoiden käsittelystä toteutettujen ratkaisujen hyötyjen johtamiseen saakka.

MinunMaatilani.fi – alustan ja ohjelmiston kehittäminen jatkui myös kiivaana. Vuoden aikana pääsi täyteen vauhtiin uuden kasvinviljely- ja lannoitus-suunnitteluohjelmiston, MinunMaatilani.fi – Wisun, uudistamisprojekti. Tuotekehitykseen tullaan vielä saamaan lisäpaukkuja. Joulukuussa saadun tiedon mukaan kolmivuotinen AfarCloud (Aggregate Farming in the Cloud) EU -projekti on hyväksytty. Projektissa neljäntoista maan ja noin viidenkymmenen organisaation yhteistyössä kehitetään uusia digitaalisia ratkaisuja nautakarjatalouden ja viljelyn tarpeisiin.

Yrityksen sisällä vietiin eteenpäin paljon osaamisen ja toimintatapojen kehittämistä. Kaasua –projektin puitteissa otettiin käyttöön kokonaisvaltaisen ketterän kehittämisen toimintatapoja yhdessä asiakkaiden kanssa. Lähtökohtaisesti ei enää pitäisikään puhua vain ketterästä ohjelmistokehityksestä. Todellinen ketteryys tarkoittaa toimintatapojen uudistamista aina ideoiden käsittelystä toteutettujen ratkaisujen

hyötyjen johtamiseen saakka. Vuoden aikana toteutettiin lisäksi laaja Master data -kehitysprojekti, jolla syvennettiin osaamista ja palveluita tietovarantojen, raportoinnin ja BI saroilla.

Asiakkailta kerätyn palautteen perusteella yritys on onnistunut vuoden aikana hyvin perustehtävässään; 97 % yritysasiakkaista ja 86 % loppukäyttäjistä on vähintään tyytyväisiä toimintaan ja asiakkaat ovat varsin halukkaita suosittelemaan yrityksen palveluita ja tuotteita.

Hallitus ja yhtiön johto ovat tyytyväisiä kuluneeseen vuoteen ja erityisesti henkilöstön panokseen. Henkilöstö hoiti työnsä ammattitaitoisesti ja kovalla motivaatiolla.

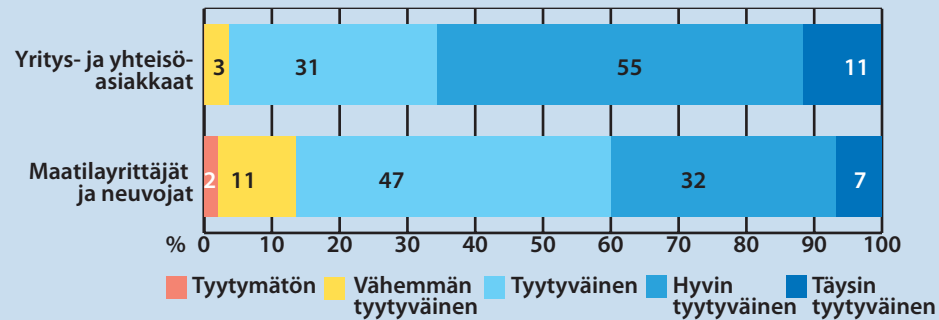
Christian Jurvanen

Toimitusjohtaja



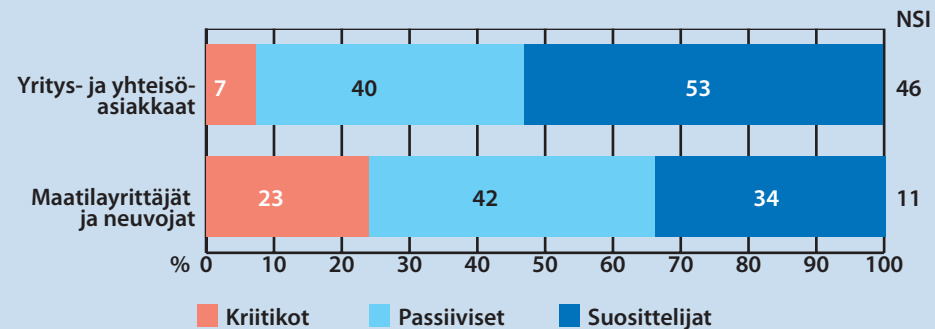
Asiakkailta kerätyn
palautteen perusteella
97 % yritysasiakkaista
ja 86 % loppukäyttäjistä
on vähintään tyytyväi-
siä toimintaan.

Kokonaistyytyväisyys Mtechiin 2017



Lähde: Customer 360o Asiakastyytyväisyystutkimus 2017, Taloustutkimus Oy.

Nettosuositteluindeksi (NSI) 2017



Nettosuositteluindeksissä (NSI) mitataan asiakkaiden suosittelevuutta asteikolla 0–10. NSI lasketaan vähentämällä suosittelevien määrästä kriitikot. NSI 20 on hyvä ja 40 erinomainen.

Lähde: Customer 360o Asiakastyytyväisyystutkimus 2017, Taloustutkimus Oy.



Yhtiön talous

Yhtiön liikevaihto oli vuonna 11 058 636,27 €, jossa kasvua 14,0 % (edellisvuonna 9 700 745,90 €). Liikevoitto oli -12 836,80 € (edellisvuonna 343 059,00 €) ja nettotulos 78 161,99 € (edellisvuonna 386 784,00 €). Yrityksen liikevaihto kasvoi siis merkittävästi, mutta poikkeuksellisen kovat panostukset tuote- ja palvelukehitykseen yhdessä erinäisten kertaluonteisten lisäkulujen kanssa painoivat liikevoiton tappiolle. Hyvät rahoitustuotot kuitenkin nostivat nettotuloksen plussalle.

Yrityksen tase pysyi vahvana ja maksuvalmius erinomaisena. Omavaraisuus aste oli 69,4 % (edellisvuonna 60,1 %) ja omaa pääomaa oli 5 101 997,18 € (edellisvuonna 5 353 835,19 €).

Henkilötyövuosissa mitattuna yrityksessä työskenteli keskimäärin 98 henkilöä, jossa kasvua edelliseen vuoteen oli viisi henkilöä. Henkilöstömäärän kasvun taustalla oli liikevaihdon kasvun ja tuotekehityspanostuksen edellyttämä lisäresursointi.



Tulevan vuoden isoja teemoja ovat kansainvälistyminen, yhteistyö sekä toiminnan laajentuminen uusille alueille uusien tytäryhtiöiden; Biocode oy:n ja Neviso oy:n kautta.

Tulevan vuoden näkymät

Tuleva vuosi näyttää hyvältä niin taloudellisesti kuin toiminnallisesti. Liikevaihdon kasvu tulee jatkumaan ja taloudellinen tulos parantumaan, vaikka tuote- ja palvelukehitys jatkuvat korkealla tasolla. Taloudellisen ja liiketoiminnallisen kehityksen osalta isoja teemoja ovat kansainvälistyminen ja yhteistyö Ruotsin Växa Sverigen kanssa, MinunMaatilani.fi – alusta ja Business+, sekä toiminnan laajentuminen uusille alueille uusien tytäryhtiöiden; Biocode oy:n ja Neviso oy:n kautta.

Kansainvälistymisessä saavutettiin vuoden 2018 alussa merkittävä läpimurto Växa Sverigen kanssa tehdyn laajan yhteistyö- ja ohjelmistoprojektitoimistussopimuksen kautta. Sopimuksen puitteissa MinunMaatilani.fi – alusta toimitetaan ruotsalaisten nauttilojen käyttöön, sekä tullaan laajemmin hakemaan mahdollisuuksia kehittää yhteistyössä uusia ja innovatiivisia digitalisaasia ratkaisuja asiakkaiden käyttöön. Yrityksen asiakaskunta on myös laajentunut siten, että yrityksellä on jo vuoden 2018 alussa asiakkaita kaikissa Skandinavian maissa, sekä mm.

Ranskassa, Virossa ja Venäjällä. Kansainvälinen liiketoiminta tuleekin asetettujen tavoitteiden mukaisesti kasvamaan yli 100% vuoden aikana ja saavuttamaan 1 M rajan.

Vuonna 2016 julkaistu MinunMaatilani.fi – alusta on ollut menestys. Vuoden 2018 teema on saattaa valmiiksi samalla periaatteella tuotekehityksessä oleva uudistettu MinunMaatilani.fi – Wisu, joka korvaa keväällä 2019 nykyisen Webwisun. Samanaikaisesti yritys panostaa merkittävästi täsmäviljelyratkaisuiden tuotekehitykseen, jota tukee aiemmin mainittu EU-projekti.

Yritys on sisäisen toiminnan kehittämisen näkökulmasta edelleen nopean muutoksen edessä. Syksyllä 2017 perustettu tytäryhtiö Biocode Oy, keväällä 2018 ostettu Neviso Oy, sekä Rovaniemelle perustettu uusi toimipiste, yhdistettynä nopeaan liikevaihdon ja henkilöstömäärän kasvuun, tulevat edellyttämään yrityksen toimintakulttuurin ja johtamisen prosessien kehittämistä.

MTECHIN TOIMINTA LAAJENEE VOIMAKKAASTI POHJOISMAISSA

Mtechin kansainvälistymistä voitaisiin ajatella melkoisena menestystarinana. Kehityksen voidaan katsoa alkaneen vuonna 2010 jolloin Mtech toteutti ensimmäisen kansainvälisen projektinsa – Nordic Classification:ksi nimetyn mobiilisovelluksen lypsyeläinten rakennusarvosteluja varten. Tällöin mukana olivat tanskalainen Danish Cattle ja ruotsalainen Svensk Mjölks. Projektissa oli osa-aikainen projektipäällikkö ja yksi ohjelmistokehittäjä. Tätä ennen ulkomainen liikevaihto oli Mtechin kirjanpidossa tuntematon käsite.

Yhteistyö alkoi 2010 myös pienimuotoinen yhteistyö Viking Genetics:n, pohjoismaisen ja yhden maailman isoimman keinosiemennysyrityksen kanssa – tällöin lähtökohtana oli kevyen tietovarastoratkaisun toteuttaminen.





*Kaikessa Mtechin
toiminnassa reiluus,
pitkäjänniteisyys ja
aidon lisäarvon tuotta-
minen asiakkaalle on
ollut toimintamme ydin.*

Kaikessa Mtechin toiminnassa reiluus, pitkäjänniteisyys ja aidon lisäarvon tuottaminen asiakkaalle on ollut toimintamme ydin. Olemme auttaneet erilaisia organisaatioita – aina muutaman hengen tutkimusorganisaatiosta satoja ihmisiä työllistävään kansainväliseen toimintaan asti. Yksittäisten myyntitempausten sijaan olemme tinkimättömästi työskennelleet yhteisen edun vuoksi – toimien asiakkaan kumppanina ja sopeutuen siten erilaisiin käytäntöihin, prosesseihin ja työympäristöihin. Hyvä esimerkki pitkäjännitteisestä työstä on alussa mainittu pohjoismainen rakennearvosteluohjelma. Tällä hetkellä sitä käytetään sekä liha- että lypsyrotuisille eläimille, kaikissa pohjoismaissa sekä Virossa että Ranskassa.

Voimme ylpäästi sanoa että tulosta on syntynyt – vuonna 2018 olemme solmineet strategisen kumppanuuden Ruotsin isoimman neuvontajärjestön Växa Sverige kanssa (entiseltä nimeltään Svensk Mjölk) jolle toimitamme ruotsalaisen version MinunMaatilani-nautaohjelmistosta. Viking Genetic:lle olemme toteuttaneet kaikki heidän keskeiset työvä-

lineensä sonnin elinkaarenhallinnasta jalostussuunnitteluohjelmistoon asti. Meillä on vakiintunutta toimintaa kaikissa pohjoismaissa ja osassa Eurooppaa.

Ulkoinen kasvu on vaatinut organisaatioltamme myös sisäistä kasvua. Kansainvälisestä toiminnasta vastaa nyt 12 hengen tiimi ja oma liiketoimintayksikkö, jonka realistisena tavoitteena on vuonna 2018 saavuttaa miljoona euroa liikevaihtoa.

Me uskomme, että meistä kuullaan vielä.



Minna Veljo



Jarkko Ilomäki

HENKILÖSTÖ

Vuoden 2017 lopussa palveluksessamme oli 111 (2016: 99) osaajaa ja keskimääräinen työuran pituus yrityksessä oli 9,2 vuotta. Henkilöstön keski-ikä vuoden lopussa oli 41,8 vuotta, mikä on hieman korkeampi kuin edellisenä vuonna. Naisten osuus henkilöstöstä oli 44%. Lähtövaihtuvuus oli alle neljä prosenttia, sisältäen yhden eläköitymisen.

Vuosittain toteutetun työtyytyväisyyskyselyn perusteella henkilöstön kokonaistyytyväisyys oli vuonna 2017 viime vuosien tapaan hyvällä tasolla. Yrityksen aktiivinen virkistystoimikunta organisoii useita virkistystapahtumia, joihin henkilöstö aktiivisesti otti osaa.



Vuonna 2017 toteutettiin useita sisäisiä hankkeita, joista keskeisimmät liittyivät palkitsemisjärjestelmän, projektitoiminnan sekä myynnin kehittämiseen. Palkitsemismallin uusi versio valmistui aikataulussaan joulukuussa 2017 ja saatiin näin ollen pilottikäyttöön vuodeksi 2018. Projektitoiminnan osalta tavoitteena oli kehittää ja ketteröittää Mtechin projektitoimintaa. Tavoitteeseen päästiin lanseeraamalla uusi KAASUA-projektimalli käyttöön. Uutta projektimallia koeponnistettiin Faban varastohallinta-projektissa, josta sen käyttöönotto levisi uusille pientiimeille. Myynnin osalta panostettiin erityisesti resurssointiin palkkaamalla kaksi uutta myyntipääällikköä sekä tuotepuoleen tuotteistamalla uusia palveluita.

Ohjelmistoalan kovasta noususta ja siitä johtuneesta tiukentuneesta resurssitilanteesta huolimatta pystyimme kasvattamamaan henkilöstömääräämme vastaamaan lisääntyneeseen kysyntään. Tällä kertaa yritys haluaa erityisesti kiittää ammattitaitoisia perehdyttäjiä, joiden asiantuntemuksen ja auttamisen halun kautta pystyimme perehdyttämään yritykseen uusia osaavia ja motivoituneita asiantuntijoita.



TULOSLASKELMA

Mtech Digital Solutions Oy

Rahayksikkö EUR	1.1.–31.12.2017	1.1.–31.12.2016
LIIEVAIHTO	11 058 636,27	9 700 745,90
Liiketoiminnan muut tuotot	108 853,40	71 321,70
Materiaalit ja palvelut		
Aineet, tarvikkeet ja tavarat		
Ostot tilikauden aikana	-167 087,95	-11 750,96
Ulkopuoliset palvelut	-1 720 937,99	-1 065 349,63
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-1 888 025,94	-1 077 100,59
Henkilöstökulut		
Palkat ja palkkiot	- 5 085 411,48	- 4 594 064,69
Henkilösivukulut		
Eläkekulut	- 978 515,24	- 858 427,01
Muut sosiaalikulut	- 203 635,87	- 232 209,27
Henkilöstökulut yhteensä	- 6 267 562,59	- 5 684 700,97
Poistot ja arvonalentumiset		
Suunnitelman mukaiset poistot	- 375 428,31	- 402 541,79
Poistot ja arvonalentuminen yhteensä	- 375 428,31	- 402 541,79

TULOSLASKELMA

Mtech Digital Solutions Oy

Rahayksikkö EUR	1.1.–31.12.2017	1.1.–31.12.2016
Liiketoiminnan muut kulut	-2 649 309,63	-2 264 665,25
LIIKEVOITTO (TAPPIO)	-12 836,80	343 059,00
Rahoitustuotot ja -kulut		
Tuotot muista pysyvien vastaavien sijoituksista	1 350,00	1 260,00
Muut korko- ja rahoitustuotot	114 155,25	48 722,33
Korko ja muut rahoituskulut	-11 194,90	-24 963,94
Arvonlennukset vaiht. vast. sijoituksista	5 150,00	97 542,26
Rahoitustuotto ja -kulut yhteensä	109 460,35	122 560,65
VOITTO (TAPPIO) ENNEN SATUNNAISIA ERIÄ	96 623,55	465 619,65
VOITTO (TAPPIO) ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	96 623,55	465 619,65
Tuloverot	-18 461,56	-78 835,65
TILIKAUDEN VOITTO (TAPPIO)	78 161,99	386 784,00

TASE

Mtech Digital Solutions Oy

	EUR 31.12.2017	EUR 31.12.2016
V A S T A A V A A		
PYSYVÄT VASTAAVAT		
Aineettomat hyödykkeet		
Kehittämismenot	0,00	1 111,39
Aineettomat oikeudet	821 565,91	953 875,64
Keskeneräiset hankinnat	758 568,72	211 821,60
	1 580 134,63	1 166 808,63
Aineelliset hyödykkeet		
Koneet ja kalusto	293 835,79	281 779,26
Muut aineelliset hyödykkeet	4 111,84	4 111,84
	297 947,63	285 891,10
Sijoitukset		
Osuudet omistusyhteisyrityksissä	1 547 820,52	1 542 820,52
Muut osakkeet ja osuudet	2 848,51	2 848,51
	1 550 669,03	1 545 669,03
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	3 428 751,29	2 998 368,76

	EUR 31.12.2017	EUR 31.12.2016
VAIHTUVAT VASTAAVAT		
Saamiset		
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	2 008 283,10	830 040,64
Saamiset omistusyhteisyrittäjiltä	23 521,98	1 827,76
Muut saamiset	1 818,37	1 818,37
Siirtosaamiset	524 709,89	1 058 608,79
	2 558 333,34	1 892 295,56
Rahoitusarvopaperit		
Muut arvopaperit	2 482 918,93	2 822 973,42
Rahat ja pankkisaamiset	6 258,03	3 310,53
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	5 047 510,30	4 718 579,51
VASTAAVAA YHTEENSÄ	8 476 261,59	7 716 948,27

	EUR 31.12.2017	EUR 31.12.2016
VASTATTAVAA		
OMA PÄÄOMA		
Osakepääoma	185 006,72	185 006,72
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	4 838 828,47	4 782 044,47
Tilikauden voitto (tappio)	78 161,99	386 784,00
Oma pääoma yhteensä	5 101 997,18	5 353 835,19
VIERAS PÄÄOMA		
Lyhytaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	683 875,07	261 521,31
Saadut ennakot	1 894,72	0,00
Ostovelat	781 451,64	513 135,37
Muut velat	428 793,81	281 917,06
Siirtovelat	1 478 249,17	1 306 539,34
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	3 374 264,41	2 363 113,08
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	8 476 261,59	7 716 948,27

BIOTALOUDEN DIGITAALISET RATKAISUT



YHTEYSTIEDOT
Mtech Digital Solutions Oy
Urheilutie 6, PL 25, 01301 VANTAA
puh. 020 747 2300
www.mtech.fi